

Danışmanlık İşinizi Geliştirin

Eğitim Serisi

Danışmanlık Hizmetlerinin Pazarlanması ve Satışı *11-12-13-14 Mayıs 2017, Ankara*

Danışmanlık hizmetlerinin pazarlanması ve satışı hakkındaki temel kavram ve yöntemleri edinin, işinize nasıl uygulayabileceğinizi görün.

Bu eğitim, müşteri portföyünüzü genişleterek danışmanlık şirketinizi büyütmeniz konusundaki temel kavram ve teknikleri aktarır. Eğitim; başarılı projelere dönüşecek teklifleri hazırlamaktan müşteri ilişkilerinin doğru şekilde yönetimine, danışmanlık hizmetlerinin pazarlanması ve satışı ile ilgili tüm konularda kapsamlı bir bakış açısı sunar.

Eğitim, aşağıdaki konuları kapsar:

- En iyi pazarlama ve satış uygulamalarının gözden geçirilmesi,
- Yönetim danışmanlığı pazarının tanınması, tanımlanması ve pazarda doldurabileceğiniz boşlukların tespit edilmesi,
- Müşterilere ulaşabilmek için, yönetim danışmanlığı pazarının bölümlendirilmesi (segmentasyonu) ve firmanızın nerede konumlandırılması gerektiğinin belirlenmesi,
- Danışmanlık sektörüne özel, pratik satış teknikleri ve pazarlama araçları ve yöntemleri hakkında bilgi sahibi olunması,
- Kazanacak tekliflerin hazırlanması konusunda uzmanlaşılması,
- Danışmanlık hizmetlerinin fiyatlandırma yöntemleri ve size uygun olanların belirlenmesi.

Kimler katılmalı?: Eğitim 0-5 yıl arası profesyonel yönetim danışmanlığı tecrübesi bulunan katılımcılara açıktır. Eğitim içeriği, pratik araçlar sunacak ve oldukça interaktif geçecek şekilde tasarlanmıştır. Katılımcılar farklı yönetim danışmanları ile tanışma ve iş ağı geliştirme şansına da sahip olacaklardır.

Ücretlendirme: Eğitim ücreti EBRD tarafından desteklenmektedir. Katılımcılardan alınacak kişi başı ücret 550 TL'dir.

Sertifika: Eğitim sonunda katılımcılara, EBRD ve eğitim danışmanı onaylı bir katılım sertifikası verilecektir.

Tarih ve Yer: Eğitim 11-12-13-14 Mayıs 2017 tarihlerinde Ankara Wyndham Otel'de gerçekleşecektir. Kontenjan 15 kişi ile sınırlıdır.

Daha fazla bilgi edinmek ve kayıt yaptırmak için EBRD Ankara ofisinden Başak Demirdağ (basak.demirdag@ebrd.com) ya da Anıl Alperer (anil.alperer@ebrd.com) ile iletişime geçebilirsiniz.

EBRD Ankara Ofisi Tel: 0312 205 5960

Eğitmen

Prof. Dr. Murat Yülek



Dr. Murat Yülek İstanbul Ticaret Üniversitesi öğretim üyesi ve Sanayi Politikaları ve Kalkınma Merkezi müdürüdür. Aynı zamanda Finans Enstitüsü Yönetim Kurulu üyesi ve PGlobal Küresel Danışmanlık ve Eğitim Hizmetleri A.Ş. ortağıdır. Değişik ülkelerde çok sayıda projede finansal ve ekonomik danışman, takım lideri ve proje yöneticisi olarak görev yapmıştır. ABD, Lüksemburg, Macaristan, Malezya gibi ülkelerde seminer ve eğitimler vermiştir.

Çeşitli finans ve finans dışı şirketlerde üst düzey yöneticilik, yönetim kurulu üyeliği ve başkanlığı görevlerinde bulunan Yülek, IMF'de iktisatçı (2001-2004), İslam Kalkınma Bankası'nda proje değerlendirme uzmanı (1998-2001) ve UNCTAD, Dünya Bankası ve IFC gibi kurumlarda da danışmanlık görevlerinde bulunmuştur. Georgetown Üniversitesi'nde ders veren Yülek, 2011-2013 yıllarında THK Üniversitesi İşletme Fakültesi Dekanı olarak görev yapmış ve eş zamanlı olarak Üniversite Senato üyeliği, Üniversite Yönetim Kurulu üyeliği görevlerini de yürütmüştür. Dr. Yülek'in finans ve iktisadi kalkınma konularında yurt içi ve dışında eserleri bulunmaktadır.

İlk ve orta öğrenimini Ankara Koleji'nde tamamlamış, 1988 yılında Boğaziçi Üniversitesi'nden Makine Mühendisliği lisans derecesi almıştır. Yale ve Boston Üniversiteleri'nden işletme alanında yüksek lisans derecelerine, Bilkent Üniversitesi'nden de iktisat dalında yüksek lisans ve doktora derecelerine sahiptir.